



สรุปหัวข้อข่าวด้านการเกษตรที่สำคัญ ประจำวันที่ 1 มกราคม 2565

เรื่อง

1. คปภ.เดินหน้าคุ้มครองเกษตรกร พัฒนาประกันภัย 5 กลุ่ม
2. 'เฉลิมชัย'ห่วงชาวประมงพื้นบ้าน
3. แนะนำเกษตรกรกลุ่มเจ้าพระยา ทำนาแบบเปียกสลับแห้ง
4. จ่ายส่วนต่างประกันข้าวแล้ว4.8พันล.
5. คอลัมน์: เกษตรทำเงิน: ปลุกหม่อนคลุมดินช่วงฤดูหนาวป้องกันการระเหย...
6. คอลัมน์: ข้าวรอบอาณาจักร: ส่งเสริมตลาดเกษตรอินทรีย์
7. คอลัมน์: โฟกัสเกษตรกร: เตือนเผ่าระวังโรค'กุ้งขาวแวนนาไม'
8. เจาะไอดีย "คอนโดฯ กบ" ลงทุนตัวละบาทส่งออก-พินกำไรในตลาดโลก!!
9. สยามธุรกิจ: ชาวนาไทยจะอยู่อย่างไร เมื่อข้าวไทยไม่มีที่ยืนในตลาดโลก
10. ภาพข่าว: เยี่ยมชม
11. ผู้เลี้ยงแนะนำรัฐบาลแก้ปัญหาหมู'

สื่อ

- สยามธุรกิจ
สยามธุรกิจ
มติชน
มติชน
สยามธุรกิจ
ไทยรัฐ
สยามธุรกิจ
ผู้จัดการสุดสัปดาห์ 360 องศา
สยามธุรกิจ
สยามธุรกิจ
ข่าวสด

คปภ.เดินหน้าคุ้มครองเกษตรกร

>พัฒนาประกันภัย 5 กลุ่ม

สำนักงาน คปภ.-สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร ลงนาม MOU ผนึกกำลังความร่วมมือเพื่อพัฒนาภาคเกษตรให้เดินหน้าด้วยระบบประกันภัย ครอบคลุมถึงพืชผลทางการเกษตร ปศุสัตว์ ประมง ป่าไม้ และบริการทางการเกษตร เพื่อส่งเสริมและสนับสนุนให้เกษตรกรเข้าถึงระบบประกันภัยในทุกมิติของความเสียหาย

ดร.สุชาติพล ทวีชัยการ เลขาธิการคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (เลขาธิการ คปภ.) เปิดเผยว่า สำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (สำนักงาน คปภ.) ได้บูรณาการร่วมกับสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร (สศก.) จัดพิธีลงนามบันทึกความเข้าใจว่าด้วยความร่วมมือทางวิชาการและการแลกเปลี่ยนข้อมูลด้านการประกันภัยการเกษตร โดยมีนายฉันทานนท์ วรรณเขจร เลขาธิการสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร ร่วมลงนาม และนายเฉลิมชัย ศรีอ่อน รัฐมนตรีว่าการกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ ให้เกียรติเป็นประธานในพิธี และมีผู้บริหารของสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร และผู้บริหารของสำนักงาน คปภ. ร่วมเป็นสักขีพยานในการลงนามบันทึกความเข้าใจด้วยความร่วมมือ (MOU) เพื่อพัฒนาระบบประกันภัยการเกษตรอย่างยั่งยืน ซึ่งครอบคลุมถึงพืชผลทางการเกษตร ปศุสัตว์ ประมง ป่าไม้ และบริการทางการเกษตร ส่งเสริมและสนับสนุนให้เกษตรกรเข้าถึงระบบประกันภัยในทุกมิติของความเสียหาย เพื่อ

สำนักงาน คปภ. MOU พัฒนาระบบประกันภัยการเกษตร

- พืชผลทางการเกษตร
- ปศุสัตว์
- ประมง
- ป่าไม้
- บริการทางการเกษตร

ครอบคลุมพืชเศรษฐกิจที่สำคัญของประเทศ

- การประกันภัยข้าวเหนียว
- การประกันภัยข้าวโพดเลี้ยงสัตว์
- การประกันภัยพืชผลลาไยจากภัยแล้ง



ดร.สุชาติพลทวีชัยการ
เลขาธิการ คปภ.

ให้ครอบคลุมพืชเศรษฐกิจที่สำคัญของประเทศ อาทิ การประกันภัยข้าวนาปี การประกันภัยข้าวโพดเลี้ยงสัตว์ และการประกันภัยพืชผลลาไยจากภัยแล้ง

เลขาธิการ คปภ. กล่าวเพิ่มเติมว่า สำนักงาน คปภ. และสศก. ได้มีการบูรณาการทำงานร่วมกันเพื่อหาแนวทางการพัฒนาระบบประกันภัยการเกษตร และสร้างความมั่นคงในการประกอบอาชีพของเกษตรกรไทยอย่างยั่งยืน โดยผลักดันให้ระบบประกันภัยเข้าไปเป็นกลไกในการบริหารจัดการความเสี่ยงจากผลกระทบของภัยพิบัติทางธรรมชาติที่ทวีความรุนแรงและเกิดบ่อยครั้งขึ้น จากสภาวะการณของโลกที่เปลี่ยนแปลง อาทิ น้ำท่วม ลมพายุ ภัยแล้ง แผ่นดินไหว และภูเขาไฟระเบิด ซึ่งก่อให้เกิดความเสียหายและเกิดผลกระทบต่อเศรษฐกิจของประเทศ โดยเฉพาะอย่างยิ่งประเทศไทยที่มีประชากรส่วนใหญ่ประกอบอาชีพ

เกษตรกรเป็นหลัก ดังนั้น การลดความเสี่ยงภัยด้วยระบบประกันภัยจึงมีความสำคัญในการช่วยขับเคลื่อนทางเศรษฐกิจ ทำให้สามารถวางแผนการใช้จ่ายงบประมาณของภาครัฐในการชดเชยเยียวยาเกษตรกร และที่สำคัญเกษตรกรสามารถนำเงินที่ได้รับจากการชดเชยค่าสินไหมทดแทนไปดำเนินการเพาะปลูกใหม่ รวมถึงเป็นหลักประกันในการขอสินเชื่อจากสถาบันการเงินได้อีกด้วย

สำนักงาน คปภ. ในฐานะหน่วยงานของรัฐ ที่มีหน้าที่กำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย ตลอดจนการดูแลคุ้มครองสิทธิประโยชน์ของประชาชนด้านการประกันภัย ได้ให้ความสำคัญและส่งเสริมการประกันภัยด้านการเกษตรมาอย่างต่อเนื่อง โดยได้สนับสนุนให้ภาคธุรกิจประกันภัยศึกษาและพัฒนาผลิตภัณฑ์ประกันภัยที่สำคัญและจำเป็น เพื่อให้ครอบคลุมพืชเศรษฐกิจที่สำคัญของ

ประเทศ อาทิ การประกันภัยข้าวนาปี การประกันภัยข้าวโพดเลี้ยงสัตว์ และการประกันภัยพืชผลลำไยจากภัยแล้ง และได้มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ประกันภัยตามภูมิภาคหรือพื้นที่เฉพาะ อาทิ การประกันภัยทุเรียนภูเขาไฟ และการประกันภัยประมง นอกจากนี้ สำนักงาน คปภ. ได้ร่วมกับศูนย์บริการวิชาการแห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ศึกษาวิจัยเพื่อยกร่างกฎหมายการประกันภัยทางด้านเกษตรกรรมให้มีรูปแบบที่ชัดเจน มีความยืดหยุ่น เพื่อให้พี่น้องเกษตรกรมีเครื่องมือในการบริหารความเสี่ยง ไม่ว่าจะเป็นสถานการณ์โรคระบาด หรือภัยธรรมชาติ ตลอดจนส่งเสริมให้มีผลิตภัณฑ์ประกันภัยด้านการเกษตรที่มีความหลากหลายมากขึ้น

ทั้งนี้ เพื่อให้การดำเนินการดังกล่าวมีประสิทธิภาพต่อเนื่องและยั่งยืน สำนักงาน คปภ. จึงได้ลงนามบันทึกความเข้าใจว่าด้วยความร่วมมือทางวิชาการและการแลกเปลี่ยนข้อมูลด้านการประกันภัยการเกษตร กับ สคก. ซึ่งมีกรอบการดำเนินงานร่วมกันใน 4 ด้านหลัก ประกอบด้วย 1) ความร่วมมือทางวิชาการเพื่อการพัฒนาและเป็นประโยชน์ต่อการปฏิบัติงาน ผ่านการแลกเปลี่ยนความรู้ ความคิดเห็นและข้อมูลทางวิชาการ 2) การเชื่อมโยงและแลกเปลี่ยนข้อมูลข่าวสาร และนโยบายที่เกี่ยวข้องกับการประกันภัยการเกษตร เพื่อนำไปประกอบการวิเคราะห์และประเมินผล สำหรับการตัดสินใจของผู้บริหารและการปฏิบัติงาน 3) ความร่วมมือในการประชาสัมพันธ์และเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารด้านการประกันภัยการเกษตร เพื่อเป็นประโยชน์ต่อเกษตรกรและการพัฒนาภาคการเกษตรของประเทศ และ 4) การ

สนับสนุน ร่วมมือ และการประสานงานในด้านอื่นๆ รวมทั้งการจัดกิจกรรมเพื่อส่งเสริมให้เกษตรกรเล็งเห็นถึงความสำคัญของการใช้ระบบประกันภัย

นอกจากนี้ พี่น้องเกษตรกรยังจะได้ประโยชน์จากความร่วมมือในครั้งนี้ คือ การพัฒนาระบบการประกันภัยสินค้าเกษตรที่เหมาะสมและสร้างแรงจูงใจให้เกษตรกรหันมาใช้ในการประกันภัยเป็นเครื่องมือในการบริหารจัดการความเสี่ยง อันจะเป็นการสร้างความเข้มแข็งและส่งเสริมการพึ่งพาตนเอง รวมถึงเพิ่มขีดความสามารถในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ประกันภัยการเกษตรได้ตรงกับความเสี่ยง ซึ่งทำให้อาชีพเกษตรกรของไทยมีความเข้มแข็งและพัฒนาอย่างยั่งยืน อีกทั้งมีกลไกในการบริหารความเสี่ยงแบบครบวงจร สำหรับในระยะแรกจะเป็นการประสานความร่วมมือในรูปแบบประสานงานด้านการเชื่อมโยงและแลกเปลี่ยนข้อมูล ข่าวสาร และนโยบายที่เกี่ยวข้องกับการประกันภัยการเกษตร ระยะเวลาต่อไปจะเป็นการยกระดับความร่วมมือการแลกเปลี่ยนข้อมูลทางระบบอิเล็กทรอนิกส์ในรูปแบบ API เพื่อลดขั้นตอนการดำเนินงาน และสามารถค้นหาข้อมูลได้ทันที ทั้งนี้ เพื่อให้การประสานความร่วมมือเป็นไปอย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพ จะได้จัดตั้งคณะกรรมการความร่วมมือพัฒนาระบบประกันภัยการเกษตร เพื่อขับเคลื่อนภารกิจตามวัตถุประสงค์ของความร่วมมือและติดตามความคืบหน้าในการดำเนินงานต่อไป

'เฉลิมชัย'ห่วงชาวประมงพื้นบ้าน > ส่งประมงกระจายผลผลิตหลังโควิด

นายเฉลิมชัย ศรีอ่อน รัฐมนตรีว่าการกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ เปิดเผยว่า จากผลกระทบของการระบาดของโรคโควิด-19 ตนมีความห่วงใยถึงการประกอบอาชีพของพี่น้องชาวประมงพื้นบ้าน 23 จังหวัดชายทะเล กรณีที่ประสบปัญหาด้านช่องทางตลาดในการจัดจำหน่ายผลผลิต จากผลกระทบของการระบาดของโรคโควิด-19 จึงได้มอบนโยบายและสั่งการให้กรมประมงเร่งดำเนินการให้ความช่วยเหลือในด้านการพัฒนาการผลิตการแปรรูปและบรรจุภัณฑ์ของสินค้าประมงพื้นบ้าน รวมถึงเร่งเปิดช่องทางการตลาดเพื่อกระจายผลผลิต โดยในระยะเร่งด่วนนี้ให้ประมงจังหวัด 23 จังหวัดชายทะเล

พร้อมเร่งลงพื้นที่ติดตามปัญหา



และพบปะผู้นำชุมชนประมงท้องถิ่นในพื้นที่ทุกแห่ง พร้อมทำการสำรวจและ

จัดส่งข้อมูลรายละเอียดผลผลิตที่ได้จากการทำประมงพื้นบ้าน และประสานงานกับห้างสรรพสินค้าทั้งค้าส่ง และค้าปลีก สถานีบริการน้ำมัน รวมทั้งตลาดในชุมชน เพื่อเพิ่มช่องทางกระจายการจำหน่ายผลผลิตที่มาจากการทำประมงพื้นบ้าน โดยบูรณาการความร่วมมือกับหน่วยงานในพื้นที่ เช่น เทศบาล องค์การบริหารส่วนตำบล องค์การบริหารส่วนจังหวัด ตลอดจนหน่วยงานทั้งภาครัฐและเอกชน เพื่อช่วยเหลือชาวประมงเป็นการด่วน

ส่วนในระยะยาวได้ให้กรมประมงทำการศึกษาวิจัยพัฒนาบรรจุภัณฑ์สินค้าให้เก็บรักษาคุณภาพได้นานขึ้น สามารถขนส่งได้สะดวก อีกทั้งเน้นส่งเสริมการใช้ตราสัญลักษณ์เพื่อให้ผู้บริโภคมีความมั่นใจ

สยามธุรกิจ

Siam Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,160

Section: First Section/-

วันที่: เสาร์ 1 - ศุกร์ 14 มกราคม 2565

ปีที่: 28

ฉบับที่: 1841

Col.Inch: 37.80 Ad Value: 43,848

หัวข้อข่าว: 'เฉลิมชัย' หวังชาวประมงพื้นบ้าน

หน้า: 5(บน)

PRValue (x3): 131,544

คลิป: สีสี่

ในคุณภาพ มาตรฐาน และความปลอดภัย
สร้างความจดจำและให้การยอมรับใน
สินค้ามากยิ่งขึ้นด้วย รวมถึงพัฒนาช่อง
ทางตลาดออนไลน์ เพื่อให้การกระจาย
สินค้าได้เข้าถึงผู้บริโภคอย่างต่อเนื่องและ
กว้างขวางมากขึ้น

“เพื่อให้การขับเคลื่อนนโยบาย
เกิดผลเป็นรูปธรรมโดยเร็วที่สุดผม ได้สั่ง
การให้กรมประมงเปิดโซนตลาดนัดกรม
ประมงในทุกวันศุกร์ เป็นแหล่งซื้อ-ขาย
อาหารทะเลคุณภาพดีในราคาที่ย่อมเยา
เพื่อเป็นช่องทางให้ชาวประมงพื้นบ้าน
ได้กระจายผลผลิตถึงผู้บริโภคได้โดยตรง
อีกช่องทางหนึ่ง ซึ่งจัดจำหน่ายหมุนเวียน
ให้ครอบคลุมผลผลิตจากทุกชุมชนและ
ทุกจังหวัดชายทะเล ประชาชนผู้สนใจ
ซึ่งอยู่ในพื้นที่ใกล้เคียงสามารถร่วม
อุดหนุนสินค้าและผลิตภัณฑ์อาหารทะเล
จากชาวประมงพื้นบ้านได้โดยกรมประมง
จะทำการ Kick off เริ่มจำหน่ายครั้งแรก
ในวันศุกร์ที่ 17 ธันวาคม 2564 ตั้งแต่
เวลา 07.00 น. เป็นต้นไป” นายเฉลิมชัย
กล่าว

แนะนำเกษตรกรกลุ่มเจ้าพระยา ทำนาแบบเปียกสลับแห้ง

เมื่อวันที่ 31 ธันวาคม นายประพิศ จันทร์มา อธิบดีกรมชลประทาน เปิดเผยภายหลังเป็นประธานการประชุมและติดตามการบริหารจัดการน้ำในช่วงฤดูแล้ง 2564/65 และการส่งเสริมแนวทางการทำนาแบบเปียกสลับแห้งในเขตพื้นที่สำนักงานชลประทานที่ 12 เมื่อวันที่ 31 ธันวาคมว่า สำนักงานชลประทานที่ 12 มีพื้นที่เพาะปลูกข้าวในเขตชลประทานประมาณ 2.4 ล้านไร่ มีแผนปลูกข้าวนาปรัง ปี 2564/65 ประมาณ 8.3 แสนไร่ หรือคิดเป็น 34% โดยใช้ปริมาณน้ำต้นทุนจากแม่น้ำเจ้าพระยาเป็นส่วนใหญ่ ซึ่งแนวโน้มของปริมาณน้ำในแม่น้ำเจ้าพระยา คาดว่าจะมีระดับน้ำอยู่ในเกณฑ์ที่ต่ำกว่าเกณฑ์เก็บกักในช่วงฤดูแล้ง ซึ่งอาจทำให้ไม่สามารถส่งน้ำเข้าสู่ระบบชลประทานได้อย่างเต็มศักยภาพ

นายประพิศกล่าวว่า กรมชลประทานจึงได้รณรงค์ให้เกษตรกรเพาะปลูกพืชแบบใช้น้ำน้อย ตามโครงการสาธิตการทำนาแบบเปียกสลับแห้ง ภายใต้โครงการใช้น้ำอย่างรู้คุณค่าปวงประชาถวายพ่อของแผ่นดิน ตามนโยบายกระทรวงเกษตรและสหกรณ์

โดยมีพื้นที่นำร่อง 4 แห่ง ได้แก่ โครงการชลประทานเชียงใหม่ โครงการส่งน้ำและบำรุงรักษาแม่แตง จ.เชียงใหม่ โครงการชลประทานอุบลราชธานี โครงการส่งน้ำและบำรุงรักษาโดมน้อย จ.อุบลราชธานี รณรงค์การใช้น้ำอย่างประหยัดด้วยการทำนาแบบเปียกสลับแห้ง (แก้งข้าว)

นายประพิศกล่าวว่า หรือเรียกอีกอย่างหนึ่งว่า การทำนาแบบใช้น้ำน้อย เป็นวิธีการบริหารจัดการน้ำในการทำนา โดยไม่ส่งผลกระทบต่อผลผลิตข้าว สามารถลดปริมาณการใช้น้ำได้มากถึง 28% ของปริมาณน้ำที่ใช้ในการทำนาแบบทั่วไป ซึ่งโดยปกติจะใช้น้ำประมาณ 1,200 ลูกบาศก์เมตร (ลบ.ม.)/ไร่ แต่ถ้าทำนาแบบแก้งข้าว จะใช้น้ำเพียงประมาณ 860 ลบ.ม./ไร่เท่านั้น นอกจากนี้จะลดปริมาณการใช้น้ำลงแล้ว ยังช่วยลดต้นทุนการใช้น้ำปุ๋ย สารเคมี และน้ำมันเชื้อเพลิง สามารถลดต้นทุนการผลิตข้าวลงจากไร่ละประมาณ 5,600 บาท เหลือประมาณ 3,400 บาท ที่สำคัญยังทำให้คุณภาพข้าวดีขึ้น เพิ่มปริมาณผลผลิตได้สูงกว่าไร่ละ 1,200 กิโลกรัม ได้อีกด้วย

จ่ายส่วนต่างประกันข้าวแล้ว4.8พันล.

เมื่อวันที่ 31 ธันวาคม นายกษปณธ์ เงินรวง รองผู้จัดการธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร (ธ.ก.ส.) เปิดเผยว่า ตามมติคณะรัฐมนตรีเมื่อวันที่ 30 พฤศจิกายน 2564 และมติที่ประชุมคณะกรรมการ ธ.ก.ส.เมื่อวันที่ 3 ธันวาคม 2564 เห็นชอบ กรอบแนวทางการดำเนินงานเพื่อช่วยเหลือเกษตรกรตามโครงการประกันรายได้เกษตรกรผู้ปลูกข้าว ปี 2564/65 นั้น ซึ่งเมื่อวันที่ 15 ธันวาคม 2564 ธ.ก.ส.ได้โอนเงินประกันรายได้ในงวดที่ 1-7 (เพิ่มเติม) พร้อมงวดที่ 8-9 อีก 4,838 ล้านบาท เกษตรกร 377,122 ครัวเรือน ซึ่งผลการโอนเงินโครงการประกันรายได้เกษตรกรผู้ปลูกข้าว ปี 2564/65 ตั้งแต่งวดที่ 1-9 รวมทั้งหมด 82,308 ล้านบาท เกษตรกรได้รับประโยชน์ 4,504,348 ครัวเรือน

นายกษปณธ์กล่าวว่า การประกันรายได้

ดังกล่าวเป็นการช่วยเหลือเกษตรกรผู้ปลูกข้าว ให้ได้รับผลตอบแทนจากการผลิตที่เหมาะสม เป็นการป้องกันความเสี่ยงด้านราคาไม่ให้ประสบปัญหาขาดทุน และช่วยแก้ไขปัญหาราคาผลผลิตตกต่ำจากสถานการณ์เศรษฐกิจโลก การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 และอุทกภัย โดยที่กลไกตลาดยังคงทำงานเป็นปกติ โดยประกันรายได้แก่เกษตรกรผู้ปลูกข้าว 5 ชนิด ได้แก่ ข้าวเปลือกหอมมะลิ ต้นละ 15,000 บาท ครัวเรือนละไม่เกิน 14 ตัน ข้าวเปลือกหอมมะลินอกเขตต้นละ 14,000 บาท ครัวเรือนละไม่เกิน 16 ตัน ข้าวเปลือกเจ้า ต้นละ 10,000 บาท ครัวเรือนละไม่เกิน 30 ตัน ข้าวเปลือกหอมปทุมธานี ต้นละ 11,000 บาท ครัวเรือนละไม่เกิน 25 ตัน และข้าวเปลือกเหนียว ต้นละ 12,000 บาท ครัวเรือนละไม่เกิน 16 ตัน



ปลุกหม่อนคลุมดินช่วงฤดูหนาว ป้องกันการระเหยของน้ำจากดิน

ในช่วงนี้ ประเทศไทยมีอากาศหนาวเย็นและมีสภาพอากาศแห้งแล้งทำให้เกษตรกรผู้ปลูกหม่อนเลี้ยงไหมในพื้นที่ อาจจะประสบปัญหาต้นหม่อนขาดน้ำ เนื่องจากดินที่ปลูกหม่อนขาดความชื้น ต้นหม่อนมีการคายน้ำมากทำให้ชะงักการเจริญเติบโต ปริมาณใบหม่อนที่ได้ไม่เพียงพอต่อการเลี้ยงไหมและมีคุณภาพต่ำ

นายปราโมทย์ ยาใจ อธิบดีกรมหม่อนไหม จึงแนะนำเกษตรกรควรหมั่นดูแลแปลงหม่อนอย่างสม่ำเสมอ โดยใส่อินทรีย์วัตถุและปุ๋ยคอกในแปลงหม่อนเพื่อให้ดินร่วน น้ำสามารถซึมลงผิวดินและซึมน้ำไว้ได้ดี ใช้วัสดุคลุมผิวดินเพื่อรักษาความชื้น ป้องกันความร้อนจากแสงแดด อาทิ ฟางข้าว เปลือกถั่วซังข้าวโพด แกลบดิบ เป็นต้น

ส่วนการให้น้ำ ควรให้น้ำต้นหม่อนอย่างน้อยสัปดาห์ละ 1-2 ครั้ง โดยวิธีเปิดร่องปล่อยน้ำเข้าแปลง หรือใช้ระบบสปริงเกอร์รดน้ำในแปลงหม่อน นอกจากนี้ ควรทำแนวป้องกันไฟรอบๆ แปลงหม่อน และควรหมั่นสำรวจแปลงหม่อน





อย่างสม่ำเสมอ อย่างน้อยสัปดาห์ละ 1 ครั้ง และถ้าพบการระบาดของโรคต่างๆ ให้เก็บใบและตัดกิ่งหม่อนที่เกิดโรคเผาทำลายทิ้ง เพื่อป้องกันการระบาดของโรค

ขณะที่การเลี้ยงไหมในฤดูหนาวนั้น สภาพแวดล้อม อย่างเช่นอุณหภูมิและความชื้น เป็นปัจจัยที่มีความสำคัญต่อการเจริญเติบโตของหนอนไหม ดังนั้น เกษตรกรควรเลี้ยงไหมให้

เหมาะสมตามสภาพอากาศและความชื้น โดยในสภาพอากาศเย็นและความชื้นต่ำให้นำเตาถ่านก่อไฟที่หมดควันแล้วตั้งในห้องเลี้ยงไหมและวางกะละมังหรือถังที่มีน้ำสะอาด เพื่อเพิ่มอุณหภูมิและความชื้นให้สูงขึ้น ปิดหน้าต่างและประตูหรือคลุมห้องเลี้ยงไหมให้มิดชิด และใช้ผ้าชุบน้ำสะอาดคลุมใบหม่อนเพื่อไม่ให้แห้งเกินไป

“อย่างไรก็ตาม หากสภาพอากาศเย็นและความชื้นสูง นอกจากนำเตาถ่าน

ก่อไฟที่หมดควันแล้วตั้งไว้ในห้องเลี้ยงไหมเพื่อเพิ่มอุณหภูมิให้สูงขึ้นแล้ว การให้ปริมาณใบหม่อนที่ใช้เลี้ยงไหมแต่ละมือก็ควรให้พอดีหรือใกล้เคียงกับความต้องการของหนอนไหม ควรถ่ายมูลไหมและเศษใบหม่อนที่เหลือออกทิ้งให้บ่อยขึ้น โรยแกลบเผาหรือปูนขาวในช่วงไหมนอน และเก็บใบหม่อนในสภาพที่มีอากาศถ่ายเทได้ดีและไม่อับชื้น เพื่อลดความชื้นในห้องเลี้ยงไหมด้วย” อธิบดีกรมหม่อนไหม กล่าว

ข่าวรอบอาณาจักร

● ส่งเสริมตลาดเกษตรอินทรีย์

สิงห์บุรี-นายสัมฤทธิ์ กองเงิน รองผวจ.สิงห์บุรี กล่าวถึงการจัดเวทีแลกเปลี่ยนเรียนรู้และเชื่อมโยงด้านการตลาดสินค้าเกษตรอินทรีย์ ที่ศูนย์เรียนรู้การเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตสินค้าเกษตร หมู่ 6 ตำบลโพทรวม อ.เมืองสิงห์บุรี ที่ผ่านมาว่า งานดังกล่าวจัดขึ้นเพื่อขับเคลื่อนและเพิ่มช่องทางการผลิตและจำหน่ายสินค้าเกษตรอินทรีย์ให้มากขึ้น สำหรับการส่งเสริมการเกษตรอินทรีย์อย่างจริงจังเริ่มตั้งแต่ปี 2558 มีเกษตรกรได้รับใบรับรองมาตรฐานเกษตรอินทรีย์ (Organic Thailand) แล้ว จำนวน 17 ราย.



เดือนเฝ้าระวัง โรค'กุ้งขาวแวนนาไม'

ในช่วงระยะนี้สภาพอากาศของประเทศไทยมีการเปลี่ยนแปลงอย่างฉับพลัน โดยบางพื้นที่มีอากาศหนาวในตอนเช้าและร้อนขึ้นในตอนกลางวัน และบางแห่งยังคงมีฝนตกชุกอยู่ ซึ่งสภาพอากาศเช่นนี้จะส่งผลกระทบต่อการเพาะเลี้ยงสัตว์น้ำ โดยเฉพาะสัตว์น้ำที่มีการเลี้ยงอย่างหนาแน่นในบ่อดินแบบระบบเปิด เช่น กุ้งขาวแวนนาไม ซึ่งเป็นกุ้งทะเลที่มีความสำคัญทางเศรษฐกิจ โดยอาจทำให้เกิดโรคจากเชื้อก่อโรค เช่น แบคทีเรียกลุ่ม vibrio และไวรัส ในระหว่างการเลี้ยงได้



นอกจากนี้ ยังพบอาการซีขาว ซึ่งเป็นอาการผิดปกติแบบเรื้อรัง โดยมักพบในบ่อเลี้ยงกุ้งขาวที่มีการเลี้ยงอย่างหนาแน่น เปลี่ยนถ่ายน้ำน้อย ซึ่งทำให้ระบบทางเดินอาหาร เซลล์ตับ ตับอ่อน และลำไส้ของกุ้งเกิดการอักเสบจากติดเชื้อแบคทีเรีย ส่งผลต่อประสิทธิภาพการดูดซึมอาหารที่ลดต่ำลง



นายเฉลิมชัย สุวรรณรักษ์ รองอธิบดีกรมประมง กล่าวว่า เกษตรกรสามารถสังเกตอาการซีขาวของกุ้งขาวแวนนาไมได้จากตัวกุ้ง โดยในส่วนของลำไส้จะมีสีขาวหรืออาหารไม่เต็มลำไส้ และพบซีขาวลอยอยู่บนผิวน้ำจำนวนมาก กุ้งกินอาหารน้อยลง เปลือกบาง โตช้า ขนาดตัวเริ่มแตกต่างกัน และจะทยอยตายลงเรื่อยๆ สามารถพบได้ทุกช่วงอายุ ตั้งแต่ 1 เดือนจนกระทั่งใกล้จับขาย

อย่างไรก็ตาม นักวิจัยหลายท่านให้ความเห็นว่า อาการชี้ขาวเกิดได้จากหลากหลายสาเหตุ ซับซ้อน ไม่สามารถชี้ชัดได้ว่ามีอะไรเป็นสาเหตุสำคัญ ซึ่งอัตราการตายขึ้นอยู่กับปริมาณและความรุนแรงเชื้อแบคทีเรีย การติดเชื้อมีทั้งเชื้อก่อโรคอื่น เช่น กรีการีน, ไวรัส, รา (EHP) คุณภาพน้ำที่เลี้ยง และความสามารถในการจัดการแก้ไขปัญหา รวมถึงความพร้อม และความรวดเร็วของการแก้ไขปัญหาของผู้เลี้ยง เป็นต้น กรมประมงจึงขอให้เกษตรกรผู้เพาะเลี้ยงกุ้งทะเลได้เฝ้าระวัง ป้องกันและรักษาอาการชี้ขาวตามคำแนะนำ ดังนี้

1.การเตรียมบ่อ โดยควรกำจัดเลน และตากบ่อ ฆ่าเชื้อ เตรียม น้ำให้ที่ดี กำจัดพาหะ รวมถึงปล่อยกุ้งในปริมาณที่เหมาะสม

2.หมั่นตรวจสุขภาพกุ้งอยู่เสมอ หากพบอาการผิดปกติ ให้รีบหาสาเหตุและแก้ไขตามสาเหตุที่พบทันที

3.ควบคุมคุณภาพและปริมาณการให้อาหารให้เหมาะสม กรณีพบกุ้งกินอาหารน้อยลง ให้ลดปริมาณอาหาร โดยอาจมีการปรับและสับเปลี่ยน ยี่ห้ออาหารบ้าง ควบคู่กับการควบคุมคุณภาพน้ำให้เหมาะสม เช่น ลดปริมาณแอมโมเนีย ไนไตรต์ ควบคุมปริมาณแพลงก์ตอน โดยการเปลี่ยน ถ่ายน้ำ เพิ่มการให้อากาศ ลดปริมาณสารอินทรีย์ในบ่อ โดยเติมเชื้อจุลินทรีย์ ที่มีประสิทธิภาพในการบำบัดคุณภาพน้ำ

4.ตรวจสอบปริมาณแบคทีเรียในน้ำ หากพบว่าปริมาณมากกว่าค่ามาตรฐาน ให้ใช้สารฆ่าเชื้อ เช่น โปวิดอน ไอโอดีน เป็นต้น เพื่อลดปริมาณเชื้อแบคทีเรียในน้ำ

5.ใช้สมุนไพรที่ให้ผลในการลดการติดเชื้อและการอักเสบของลำไส้ เช่น ข่า ขมิ้นชัน กล้าย กระเทียม บดผสมอาหาร ให้กุ้งกิน

6.ไม่ควรใช้ยาที่ผิดวัตถุประสงค์ เช่น ยาม่วง หรือ เยนเซียนไวโอเลต (gentian violet) หรือ คริสตัลไวโอเลต (crystal violet) ที่ใช้รักษาโรคในคน แม้จะได้รับการขึ้นทะเบียนกับสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา (อย.) แต่การนำยาม่วง มาใช้ในการรักษาโรคสัตว์น้ำเพื่อการบริโภค โดยเฉพาะอาการชี้ขาวที่พบในกุ้งชาวนั้น ยังไม่มีงานวิจัยรองรับถึงประสิทธิภาพการรักษา เนื่องจากอาการชี้ขาว ซึ่งมีสาเหตุที่ซับซ้อน ไม่สามารถบ่งชี้ได้ชัดเจนว่ามีสาเหตุสำคัญจากอะไร นักวิจัยด้านสุขภาพสัตว์น้ำ มีการวิจัยวิเคราะห์ถึงสาเหตุที่หลากหลายแตกต่างกัน ตามบริบทการจัดการการเลี้ยงของแต่ละฟาร์ม

อย่างไรก็ตาม การใช้ยาม่วง เพื่อรักษาอาการชี้ขาวในกุ้งขาว เป็นการ ใช้ยาที่ผิดวัตถุประสงค์ ไม่ได้เป็นคำแนะนำของกรมประมง จึงขอแจ้งเตือนให้เกษตรกรไม่ควรนำยาม่วงมาใช้ในการรักษาโรคสัตว์น้ำที่นำมาบริโภค เพราะอาจจะส่งผลกระทบต่อความปลอดภัยของผู้บริโภค และการค้าสัตว์น้ำระหว่างประเทศได้

รองอธิบดีกรมประมง กล่าวในตอนท้ายว่า การรักษาโรคสัตว์น้ำที่

สยามธุรกิจ

Siam Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,160

Section: First Section/-

วันที่: เสาร์ 1 - ศุกร์ 14 มกราคม 2565

ปีที่: 28

ฉบับที่: 1841

หน้า: 5(ขวา)

Col.Inch: 66.41

Ad Value: 77,035.60

PRValue (x3): 231,106.80

คลิป: สีสี่

คอลัมน์: โฟกัสเกษตร: เดือนแผ้วระวังโรค'กึ่งขาวแวนหาไม'

มีประสิทธิภาพและเกิดประสิทธิผล ต้องวิเคราะห์สาเหตุสำคัญที่ทำให้เกิดโรค แล้วทำการป้องกัน ควบคุม และรักษาให้ตรงสาเหตุที่สุด สำหรับการไ้ยรักษาโรคในสัตว์น้ำ นับเป็นเรื่องละเอียดอ่อน ผู้เพาะเลี้ยงสัตว์น้ำต้องให้ความสำคัญ ทำด้วยความระมัดระวัง และอยู่ภายใต้คำแนะนำของนายสัตวแพทย์ หรือนักวิชาการประมงด้านสุขภาพสัตว์น้ำ เพื่อเป็นการลดผลกระทบเชิงลบจากการใช้ยาเกษตรกรรมที่มีการป้องกันโรคสัตว์น้ำที่ดี โดยยึดหลักการจัดการเพาะเลี้ยงสัตว์น้ำที่ดีและหลักความปลอดภัยทางชีวภาพ





ทำเสริมก็ได้ ทำจริงก็รวย!! เปิดใจเจ้าของไอเดีย "กบ คอนโดฯในขวด" เลี้ยงกบแนวใหม่สไตล์มินิมอล ใช้เพียงขวดน้ำเจาะรูเรียงซ้อนกันเป็นคอนโดฯ ลงทุนหลักกร้อย ทำกำไรได้เท่าตัว เผยกบเป็นที่นิยมของตลาดมาก ยิ่งกบนอกฤดู มีเท่าไรก็ไม่พอขาย!!

มีแค่ขวดน้ำก็ "เลี้ยงกบ" ได้!

"ที่มาของคอนโดฯกบนั้นครับ คิดขึ้นมาเพื่อที่จะตอบโจทย์ของเราในกรุงเทพฯ เรามีพื้นที่น้อยมาก อยู่ตามคอนโดฯ บ้านเรือน จะทำยังไงให้หารายได้จากพื้นที่ที่เราได้อยู่ ยกขึ้นมาเป็นความสูง เราก็สามารถเลี้ยงกบได้แล้ว"

คอนโดฯกบก็ง่ายมาก คือการเอาขวดน้ำที่เราใช้บริโภควันต่อวัน มาเจาะเพื่อที่จะเป็นที่อยู่ของเขา เราก็สามารถเลี้ยงเขาได้แล้ว เสียเวลาวันหนึ่งแค่ให้อาหาร ก่อนไปทำงานและหลังเลิกงาน เช้าถ่ายน้ำออก เต็มน้ำเช้า ก็สามารถหารายได้จากการเลี้ยงกบในพื้นที่ที่จำกัด และมีข้อจำกัดในการเลี้ยงได้แล้วครับ"

"แบงค์-ชานนท์ เมตติกานนท์" อายุ 32 ปี เจ้าของ "ฟาร์มกบแก้วทัพ" ธุรกิจค้าส่งกบย่านพระปรางค์ กล้ากับทีมข่าว MGR Live ถึงไอเดียสร้างอาชีพสำหรับคนมีพื้นที่น้อย ใช้เวลาไม่นานต่อวัน ก็สามารถเลี้ยงกบได้

สิ่งนี้เรียกว่า "คอนโดฯกบ" คือการเลี้ยงกบรูปแบบใหม่ โดยจะใช้ขวดน้ำที่รีดเป็นรูให้กบอยู่ 1 ขวดต่อกบ 1 ตัว วางซ้อน

ขุดขึ้นไปเป็นลักษณะคล้ายคอนโด อีกทั้งทุนเพียงหลักร้อย แต่ได้ค่าตอบแทนเท่าตัว!

“ไอเดียนี้ก็ประมาณซัก 2 ปีที่แล้วครับ เราใช้ความคิดที่ว่า พยายามลดต้นทุนให้ได้น้อยที่สุด เพราะว่ายิ่งต้นทุนน้อย กำไรเรายิ่งได้เยอะ เราก็เลยคิดเป็นตรงนี้ เอาขวดเข้ามา เจาะให้เป็นที่อยู่ กลายเป็นประหยัดพื้นที่ สามารถอัปสูงขึ้นไปเรื่อยๆ เราสามารถ adapt ได้ตามพื้นที่ที่เรามีครับ เลือกวัสตุที่เราเลือกพื้นที่ที่เราวางได้ ก็สามารถเลี้ยงได้แล้ว

การเลี้ยงมันมีหลายรูปแบบ อย่างนี้เรียกกบคอนโด แล้วก็จะมีบรีสอร์ต คือการเลี้ยงกึ่งธรรมชาติกึ่งสมัยใหม่ เลี้ยงกบแบบบ่อดิน บ่อน้ำ กระชังบก กระชังน้ำ หรือบ่อปูน เราสามารถเลี้ยงได้ตามพื้นที่และมีทรัพยากรต่างๆ ในการดูแลเขาได้เลย

พื้นที่ประมาณ 1x1 เมตร ต้นทุนลูกพันธุ์กบ แหล่งซื้อในกรุงเทพฯ ก็จะเป็นพวกตลาดปลา จตุจักร เขาขายกันประมาณตัวละ 1-1.50 บาท ขวดมาจากการบริโภคหรือเจอตามทาง ผมไม่นับเป็นต้นทุนดีกว่า เราเก็บมาแล้วก็เอามาทำแล้วก็เอาไปใส่น้ำเราก็ใช้จากที่เราบริโภค หรือว่าน้ำประปาปกติ

ถ้าทำเป็นกบคอนโดแบบนี้ สมมติทั้งหมด 100 ตัว กินอาหารอยู่ที่ประมาณ 600-700 บาท จนถึงอายุเขาที่จะโตไปเลยขายได้ประมาณ 20 กิโล โลละ 80-150 บาท ก็ 1,600 บาทแล้ว ก็คุ้มค่าต่อการที่จะลงทุนตรงนี้”

เขาวธิบายต่อว่า กบเป็นสัตว์ที่ไม่ต้องได้รับการดูแลมากนัก โดยจะใช้เวลาในการให้อาหารและเปลี่ยนน้ำเพียงไม่ถึง 10 นาทีต่อครั้ง

“กบเราจะนับเป็น 2 เซกชันอายุเขา ก็คือจากที่เพาะจนไปถึงลูกกบ จะใช้เวลาอยู่ที่ 4 เดือน แต่ถ้ากบแบบนี้เราจะเลี้ยงลูกออดไม่ได้อยู่แล้ว เราต้องเลี้ยงจากลูกกบ ซึ่งจากลูกกบก็ตัวประมาณหนึ่งก้อย ใช้เวลาเลี้ยงจากลูกกบก็อีกประมาณ 2 เดือนก็สามารถจำหน่ายได้แล้ว คนนิยมบริโภคกบอยู่ที่ประมาณไซส์ 4-5 ตัวโล

กบเป็นสัตว์ครึ่งบกครึ่งน้ำ การดูแลคือทำความสะอาดที่อยู่ของเขา การถ่ายน้ำออก เราก็สามารถเทน้ำออกได้เลย แล้วก็เติมน้ำใหม่กลับเข้าไป แล้วก็ให้อาหารทางรูที่เราถ่ายน้ำออกได้เลย เสียเวลาเช้า 10 นาที เย็น 10 นาที แค่นั้นเสร็จแล้วครับ

แนะนำให้โดนแสงแดดหน่อยครับ เพราะเขาใช้อุณหภูมิความร้อนในการย่อยอาหาร พยายามตั้งในพื้นที่ที่มีแดด ในแอร์ไม่แนะนำ เย็นแล้วมันจะไม่กินอาหารเลย แล้วโรคก็จะเกิดง่าย แบคทีเรียอาจจะโตง่ายเพราะไม่มีแดด”

สำหรับข้อควรระวังในการเลี้ยงกบแบบคอนโด เบงค์กล่าวว่า เลี้ยงและกลิ่นรบกวนแทบจะไม่มี แต่สิ่งที่ต้องให้ความสำคัญ คือความสะอาดของน้ำ เพราะโรคจากกบเกือบทั้งหมดมาจากน้ำทั้งสิ้น

“กบที่ส่งเลี้ยงจะเป็นกบตัวผู้ ระยะเวลา 2 เดือนกว่า ถึงจะเริ่มส่งเลี้ยง แต่ถ้าไม่มีลิงเราเขาก็จะไม่ค่อยได้ส่งเลี้ยงอะไรเท่าไร สิ่งแรกก็คือ ภูมิอากาศถึงฤดูผสมพันธุ์ เขาก็จะส่งเลี้ยงเรียก ถ้าไม่มีอะไรให้เขาดินตกใจ ก็ไม่ค่อยร้องอยู่แล้ว

แทบจะไม่มีการรบกวนเลยครับ เราพยายามถ่ายน้ำทุกวัน การที่เราถ่ายน้ำทุกวันมันแทบไม่มีความสกปรกเลย ถ่ายปุ๊บเปลี่ยนน้ำใหม่ ธรรมชาติของเขา ยิ่งน้ำสะอาดเขายิ่งแข็งแรง ปัจจุบันโรคแทบจะ 100 เปอร์เซ็นต์มาจากน้ำ

การที่กบอยู่ตัวเดียวในขวด ของเสียต่างๆ มันจะน้อย ก็อาจจะยังไม่ต้องถ่ายก็ได้ ดูซัก 2-3 วัน เราค่อยถ่ายก็ได้ตามความเหมาะสม ทำไงผมถ่ายทุกวัน เราป้องกันไว้เลย เพื่อไม่ให้เกิดการสะสมของเชื้อโรค แบคทีเรียต่างๆ ครับ

ข้อจำกัด ข้อควรระวัง ผมให้พี่ก็สเรื่องน้ำ ให้สะอาดเข้าไว้ กบเขาก็จะมีกูดของเขา อย่างช่วงนี้หน้าหนาวเขาจะไม่ค่อยกินอาหาร เราให้แค่นี้เขาพอกิน ด้วยความที่เป็นกบคอนโด อยู่ในที่ที่สะอาด น้อยมากที่เราจะเจอปัญหาเรื่องโรคครับ”

ส่วนใครที่มีคำถามว่า การที่กบอยู่ในขวดแคบ จะเป็นการทรมาณสัตว์หรือไม่? เจ้าของไอเดียเลี้ยงกบแนวใหม่ก็กล่าวว่า ไม่ได้เป็นการทรมาณสัตว์ เพราะธรรมชาติของกบอยู่ในพื้นที่จำกัด และชอบอยู่นิ่งๆ อยู่แล้ว

“ธรรมชาติของเขา เขาอยู่ในพื้นที่จำกัด เขาไม่ค่อยได้ขยับตัวอยู่แล้ว ถ้าถามว่าทรมาณสัตว์มั้ย เราเลี้ยงเขาถึงอายุที่ 2 เดือน มันยังเป็น range ที่เขาสามารถขยับตัวในขวดได้ เพราะงั้นไม่ได้เป็นการทรมาณเขา เขาอยู่ในพื้นที่ที่พอดีตัวเขา

แต่ถ้าเราจะเลี้ยงให้ไซส์ใหญ่กว่านี้ เราก็อาจจะเพิ่มเป็นขวดที่ใหญ่กว่านี้ เช่น ขวด 5 ลิตร 7 ลิตร หรืออาจจะเพิ่มลิ้งโฝมโดยที่ปิดแค่ฝาข้างหน้าอย่างเดียวก็ได้ เราเลี้ยงขนาดให้เหมาะสมกับตัวลูกกบครับ

ถ้าแนะนำก็แนะนำให้เป็นคนกรุงเทพฯ คนมีพื้นที่จำกัดที่เป็นห้องเช่า คอนโดฯ บ้านทาวน์โฮม แล้วก็ลองศึกษาการขายการตลาดก่อน พอเข้าใจแล้วก็สามารถให้ใหญ่ขึ้น ตรงนี้เอามาเพื่อตอบใจหัยคนที่อยู่ในพื้นที่จำกัดและอยากมีรายได้หรืออยากทดลองเลี้ยง ผมว่าน่าจะเหมาะสมมากกว่าครับ

ถ้ามีพื้นที่เลี้ยงก็อยากให้เลี้ยงแบบกว้างขวาง เพราะเขาจะได้โตเร็ว บางทีภูมิลาเนาเราอยู่ต่างจังหวัด แต่เราอยากศึกษาวิธีการเลี้ยง ศึกษาชีวิตเขา เราก็เริ่มต้นจากเลี้ยงเล็กๆ ดูก่อน พอเรามีความรู้ความชำนาญ เราก็อาจจะกลับไปลองต่อยอดในพื้นที่มากขึ้น กว้างขึ้น หรือกลับไปต่างจังหวัดได้”

เลี้ยง 3 เดือน ทำกำไรเท่าตัว!!

ย้อนกลับไปราว 2 ปีก่อน ที่เบงค์ได้เริ่มลองเลี้ยงกบคอนโด สิ่งนั้นทำให้เขาได้ต่อยอดจากการทดลองเลี้ยงเล็กๆ จนกลายมาเป็น “ฟาร์มกบเก๊าท์” อย่างในปัจจุัน

“บุกเบิกเองเลยครับ พื้นฐานคือจริง ๆ เราทำเกี่ยวกับการสร้างเครื่องจักร ติดตั้งเครื่องจักรต่างๆ เราได้ไปเจออาหารเสริมก็เลยคิดว่าเราจะเลี้ยงสัตว์อะไรดีที่เขาโตไวและกินเนื้อ พอดีได้งานที่นครปฐม คนที่นั่นเขาเลี้ยงเยอะมาก ก็เลยคิดว่ากบมันแหละโตเร็วดี และเป็นสัตว์ครึ่งบกครึ่งน้ำ บริหารจัดการง่าย เราเอาอาหารตัวนี้ให้กบกินดู

ตอนนี้เราทำมาได้ประมาณ 2 ปีแล้วครับ เริ่มจากตัวนี้ (กบคอนโดฯ) เลี้ยงเพื่อที่จะศึกษาก่อน ว่าปัญหาของเขาคืออะไรบ้าง พอเรารู้ปัญหาจากการเจริญเติบโตเขาแล้ว เราก็เริ่มขยับเลี้ยงแบบวิธีต่างๆ ก็เริ่มแบบกระชังบก แล้วก็มาลองกระชังน้ำ แล้วก็ลองมาเป็นบ่อดิน เพื่อที่จะได้รู้ว่าแบบไหนเจริญเติบโตได้ดีกว่าเพื่อที่จะได้ผลผลิตที่เร็วขึ้นครับ

ได้ทดลองเลี้ยงกบจากกระชังบเล็กๆ 6-7 กระชัง จนเลี้ยงแล้วตลาดต้องการมากกว่าที่เราเลี้ยง จึงพัฒนาเรื่อยๆ มาเป็นเลี้ยงในบ่อดิน เราทำเป็นฟาร์มบ่อดินที่นครปฐม เรื่องการค้า



“กบคอนโดฯ” การเลี้ยงกบแนวใหม่

สง เรามั้พื้นที่ในกรุงเทพฯ เราเลย adapt แปลงจากการที่เราระเก็บในปอดินใหญ่ๆ มาเก็บในกรุงเทพฯ เพื่อที่จะกระจายสินค้าได้ไ้ขึ้น”

ในการศึกษาหาความรู้ในการเลี้ยงเมื่อครั้งเริ่มต้น เขาได้ศึกษาจากฟาร์มต่างๆ ที่เลี้ยงกันอยู่ก่อนแล้ว ซึ่งก็ได้คำตอบที่แตกต่างกันไป หลังเก็บเกี่ยวความรู้มาแล้ว ก็ทำการทดลองให้เป็นวิธีที่เหมาะสมกับทรัพยากรต่างๆ ที่ตนเองมีอยู่

“หาความรู้ ผมเริ่มจากคนใกล้ตัว ที่นครปฐมเขาเลี้ยงอยู่ แล้วก็เลยถามที่ฟาร์มที่เขาเลี้ยงมาก่อน ว่าเราต้องเลี้ยงเขาอย่างไร เลี้ยงแบบไหนดี ซึ่งเราถามจากหลายๆ ที่ ก็ได้คำตอบที่ไม่เหมือนกัน เพราะแต่ละที่เขาก็เลี้ยงไม่เหมือนกัน บางที่ก็เลี้ยงด้วยปูน บางที่ก็เลี้ยงด้วยกระชัง ซึ่งแต่ละการเลี้ยงก็มีข้อดี-ข้อเสีย แตก

ต่างกันไป

มาทำเป็นบ่อของตัวเองดู จนมาถึงขั้นเพาะพันธุ์เอง แต่จากที่ผมรวมๆ กันแล้ว มาเป็นความคิดที่ว่าจริงๆ แล้ว เราควรเลี้ยงในสถานที่ที่เราเหมาะสม เรามีแบบไหนเราเลี้ยงแบบนั้น และดูแลให้ถูกต้องตามวิธีการเลี้ยง ก็เติบโตได้เหมือนกัน

และตอนนั้นผมผันตัวเองมาเป็นพ่อค้าคนกลาง หาซื้อจากชาวบ้าน เพื่อที่จะไปส่งตลาด ชาวบ้านบางที่เขาเลี้ยง ปัญหาของเขา เลี้ยงแต่ไม่มีที่ขาย ไม่รู้จะเอาไปขายใคร ไม่รู้จะเอาไปไหน เราก็เริ่มศึกษาตลาด เริ่มเข้าใจตลาด ที่ไหนต้องการใช้ เราก็เริ่มมาเป็นพ่อค้า เพื่อที่จะจับของชาวบ้านไปขายต่อ”

นอกจากจะค้าส่งกบเนื้อแล้ว ฟาร์มกบของแองก็ยังมีการเพาะพันธุ์กบทุกช่วงวัยจำหน่าย เขายอมรับว่าในช่วงแรกที่เริ่มมา



ทุก ต้องอาศัยความกล้าในการจับกบอยู่ไม่น้อย
 “ผมเพาะตั้งแต่ยังเป็นลูกอ๊อดเป็นลูกกบ เลี้ยงจากลูกกบ เป็นกบเนื้อ แล้วก็เอากบเนื้อกลับมาเป็นพ่อพันธุ์-แม่พันธุ์ เพาะ เป็นลูกอ๊อดใหม่ แทนจะขายได้ทั้งวงจรชีวิตเขาเลย เป็นสัตว์ที่ ทุกช่วงวัยสามารถทำเป็นเงินได้
 ช่วงแรกก็ไม่กล้าจับนะครับ มันก็ดูหยาบๆ แต่พอทำไป ทำมาก็ชิน กบเขามีความคุ้นเคยกับคนด้วยนะครับ พอเขาอยู่กับ เรามือๆ เห็นเราให้อาหาร เขาก็จะมารอกินแล้ว จับเขาเขาก็จะไม่ค่อยกระโดดหนี ก็กล้าจับ แล้วก็จับเพื่อที่จะมา ดูด้วยว่าให้พ่อแม่มีปัญหามั้ย เขาเขามีปัญหามั้ย มีเรื่องไรค่อยๆ ประมาณนี้ครับ
 สายพันธุ์กบที่นิยมเลี้ยงกันอยู่ในไทยมีอยู่ประมาณ 4

สายพันธุ์ ก็จะมีสายพันธุ์จาง สายพันธุ์บุปผาร็อก สายพันธุ์กบนา แล้วก็สายพันธุ์เหลือง ส่วนมากแล้วแต่ละฟาร์มเขาจะเอาผสม กันเพื่อให้ได้สายพันธุ์ที่ชอบ ขายเพื่อกินเนื้อ และก็จะมีกบที่เขา เลี้ยงเพื่อความสวยงาม ก็จะเป็นอีกสายพันธุ์หนึ่ง แต่อันนี้เขาค่อนข้างจะโตไว ถึงอายุเขาก็สามารถบริโภคเนื้อได้แล้ว”
 ส่วนต้นทุนที่ใช้ในการเลี้ยง หลักๆ จะแบ่งเป็นค่าลูกกบ ค่าอาหาร และค่าใช้จ่ายิปละต่างๆ ซึ่งใช้เวลาในการเลี้ยงประมาณ 3 เดือน ก็สามารถจับจำหน่ายได้แล้ว
 “ต้นทุนผมเฉลี่ยจากต้นทุนต่อตันแล้วกัน ถ้าเราต้องการ ที่จะให้พ่อค้าเข้ามาจับกบ เราต้องมีกบประมาณ 1 ตัน เฉลี่ยกบ 150 ตัวต่อ 1 ตร.ม. เราก็สามารถดูพื้นที่ไปได้เลย ผมตีเป็นตัน ทุนลูกกบ 1 ตันใช้กบ 6,000 ตัว ก็ 6,000 บาท ถ้าเราได้ลูกกบ

มาในราคาตัวละ 1 บาท ค่าอาหารประมาณ 30,000 บาท ต้นทุนทั้งหมดถ้ารวมอย่างอื่นเบ็ดเสร็จประมาณ 40,000 บาท

ราคากบตลอดทั้งปีอยู่ที่ประมาณ 50-70 บาท แต่บางช่วงราคาเขาก็จะแพง อย่างช่วงนี้กบขาดตลาด ผมออกไปจับอยู่ข้างนอกก็ 70 บาทแล้ว บวกกับคุณหารดู ช่วงนี้จะขายได้ราคาดี ต้นทุนอย่างที่ผมคำนวณไปให้ เราขายได้ตันละ 70,000 ก็ได้กำไรแล้ว 30,000 บาท ใช้เวลาเลี้ยงแค่ 3 เดือน

การที่จะอยู่รอดได้ ราคากบจะอยู่ที่ 50 บาทก็ถือว่าโอเคแล้ว เผลยที่จับมาตลอด 2 ปีของผม จะมีแย่สุดตอนช่วงโควิด ตอนนั้นจะจับอยู่ที่ประมาณ 40 บาท เราจับเพื่อที่จะให้คนที่เลี้ยงเขาเอาทุนขึ้น แต่ถ้ายังไม่ใช่ในช่วงโรคระบาด ราคากบที่ประมาณ 50-70 บาทครับ อันนั้นเป็นราคาค้าส่งนะครับ ตลาดก็จะไปขายบวกอีกราคาค้าง เพราะเขาต้องมีต้นทุนเรื่องลูกน้อง น้ำแข็ง ค่าเช่าแผงต่างๆ มองราคาตลาดกับราคาพ่อค้า แล้วเราจะเข้าใจกลไกราคาตลาดมากขึ้นครับ"

ในส่วนของคำถามที่ว่า การเลี้ยงกบแบบใดให้ผลผลิตมากที่สุด เบงกาก็ให้คำตอบว่า "การเลี้ยงกบแบบบ่อดิน" จะให้ผลผลิตดี แต่ก็มาพร้อมกับความเสี่ยงต่อการติดโรคได้ง่าย ดังนั้นผู้เลี้ยงควรเลือกรักษาที่เหมาะสมกับตนเองและปัจจัยที่มีผลดีที่สุด

"ถ้าผลผลิตได้ดี ก็เลี้ยงด้วยบ่อดินไต่เร็วกว่า เพราะว่าเขาอยู่แบบอิงธรรมชาติมากที่สุด แต่ก็จะมีข้อจำกัดอีก บางเจ้าเขาไม่ชอบกบบ่อดิน ก็จะมีกลิ่นบ้าง แล้วก็มีความง่าย เพราะบ่อดินค่อนข้างจะดูแลยากพอสมควร

การลงทุนแต่ละบ่อก็ไม่เท่ากัน อย่างบ่อปูนอย่างที่ผมมีอยู่ ใช้การลงทุนต่อบ่อประมาณ 10,000 บาท ในการก่อบ่อ การวางระบบน้ำ การวางกระเบื้อง อย่างคอนกรีตอย่างที่ผมบอก ต้นทุนแบบจะไม่ค่อย ก็เป็นอีกหนึ่งทางเลือก

หรือถ้าเราที่มีที่บ้าน สามารถซื้อกระชังไป ลูกหนึ่งก็ประมาณ 700-800 ก็สามารถเลี้ยงได้แล้ว การเลี้ยงเราเลือกที่เราถนัด เลือกที่เหมาะสมกับต้นทุนทรัพยากรที่เราที่มีดีกว่าครับ"

ตลาดต้องการสูง เลี้ยงเท่าไรก็ไม่พอ

เมื่อถามต่อถึงปัญหาหรืออุปสรรคในการทำธุรกิจ เจ้าของฟาร์มกบแก้ทัพก็เล่าว่า ในช่วงแรกหลังมีผลผลิตออกมา จะเจอกับปัญหาไม่มีที่ขาย

"ตอนนั้นไม่กังวลครับ เราอยากเลี้ยงเพื่อศึกษา การกินการอยู่ อาหารเสริม ยาต่างๆ เราก็เลยไม่ได้ซีเรียสเรื่องตลาด แต่พอเราเลี้ยงมาเสร็จจับ อันนั้นเริ่มเกิดความกังวลแล้ว มีจำนวนเยอะแล้วเราเอาไปขายใคร ช่วงปีแรกๆ ปัญหาคือไม่มีที่ขายครับ ก็เลยศึกษามากกว่าบทไหนที่เขาใช้ ที่ไหนที่ต้องการเยอะ

เราศึกษาตลาดจนมีพื้นฐาน มีความแข็งแรงมากขึ้น เริ่มพัฒนาตรงนั้น ตอนนั้นผมมองว่า ผมเข้าใจตลาด ถ้าเรารู้จักที่ขายเราก็สามารถเลี้ยงได้ แต่ก็อยู่ที่ตลาดที่เราติดต่อขายด้วยเหมือนกันนะ เพราะบางทีแม่ค้ากลุ่มเล็กๆ ที่เขาใช้เลี้ยงไม่ยุ่ง หรือทำน้ำพริก หรือแปรรูปต่างๆ อาจจะใช้กับตัวเล็ก เราก็เลี้ยงแค่ตอบใจหยนต์ตลาดของเราครับ

ถามว่าใช้เวลานานมั้ย ผมมองว่าถ้าเราจะเลี้ยงควรมีคอนเนกชันก่อน ว่าปลายทางของเรา เลี้ยงเพื่อจะขายใคร อย่างผมในมุมมองพ่อค้า ตอนนี้มีตลาดแล้วก็โอเคแล้ว แต่สำหรับคนที่ จะเลี้ยง ผมแนะนำให้หาที่ขายให้ได้ก่อนว่าเราจะขายกับใคร ถ้า

ในพื้นที่กรุงเทพฯ ภาคกลาง ผมคนนึงเป็นพ่อค้า ก็เอามาส่งผมได้เลย ถ้าจำนวนน้อยก็เอามาส่งให้เรา ถ้าจำนวนมากเราก็สามารถวิ่งออกไปจับให้เองได้"

แต่หลังจากที่ศึกษาตลาดแล้ว กลับกลายเป็นว่าความต้องการของตลาดมีสูง จนผลผลิตกบไม่มีเพียงพอต่อความต้องการกันเลยทีเดียว

"ช่วงนี้กับเริ่มขาดตลาด แย่งกันซื้อ 10-20 ตันก็สามารถเรียกราคาจากผู้ค้าได้ เพราะฉะนั้นเราเลี้ยงให้ตรงฤดูกาลของเขา ช่วงกบขาดมีก็เดือนมกราคม ช่วงเทศกาลไหนที่เขานิยมกินกบกันเยอะ อย่างใน 1 ปีจะมีเดือน 8-10 ที่ทางอีสานเขาจะลงมาซื้อกบที่กรุงเทพฯ เพราะถึงเทศกาลบุญของเขา ในการกินกบ การแจกกบกัน

เดือน 11 ถึงเดือน 3 ก็เป็นกบนอกฤดู หน้าหนาวก็จะเพาะพันธุ์ยาก ช่วงนี้ถ้าใครเลี้ยงได้และมีกบ ก็อาจจะได้ราคาค่อนข้างดี ช่วงนี้จะหลุดราคา target ไป ปกติตลอดปีจะอยู่ที่ประมาณ 50-70 บาท แต่ในช่วงที่กบขาดตลาด ก็สามารถฮั้วไปได้ถึง 80-100 อย่างปีที่แล้วผมจับถึงโลละ 110 บาทเลยนะครับ ตันหนึ่งก็เงินแสนเลย ซึ่งต้นทุนก็เท่ากัน

การชั่งน้ำหนักกบจะซื้อขายเป็นกิโลกรัม ไซส์ 2-3-4 ก็คือใน 1 กิโล มันจะมีกบอยู่ที่ประมาณ 2-4 ตัวต่อกิโล แต่ถ้าไซส์ 4-5-6-7 ผมแนะนำให้เลี้ยงเป็นกบคอนโดฯ ต่อ 1 กิโลก็จะได้ใช้กบประมาณ 5-7 ตัวครับ ตัวยิ่งใหญ่อีกยี่สิบน้ำหนัก

ผมมองว่าพื้นที่ที่เลี้ยงกบใช้พื้นที่น้อยมาก อัตราในการแลกเนื้อดี แล้วก็ระยะเวลาในการเลี้ยงน้อยกว่าอื่นๆ ผมมองว่าเป็นสัตว์เศรษฐกิจตัวหนึ่งได้เลย ที่จะสามารถหันมาเลี้ยงและนิยมกันได้ครับ"

อย่างที่กล่าวไปแล้วข้างต้นว่า ราคากบนอกฤดูจะสูงกว่าราคาตลาดปกติค่อนข้างมาก ใครที่สามารถมีผลผลิตป้อนตลาดในช่วงนี้ได้ก็สามารถทำกำไรไปเต็มๆ ซึ่งตรงนั้นเบงกาก็ได้ให้เคล็ดลับในการเลี้ยงกบนอกฤดูไว้ด้วย

"การจะเลี้ยงกบนอกฤดู เราต้องเข้าใจก่อน เพราะอะไรเขาถึงเลี้ยงไม่ได้ เพราะอะไรเขาถึงมีปัญหาไม่กินอาหาร พอเรา

อ่านต่อหน้า 28 ▼

เข้าใจปุ๊บ เรามา adapt ปรับปรุงบ่อของเราให้เข้ากับฤดูตรงนั้น เช่น ลมที่มากปะทะตัวเข้มนั่นเย็น เราก็หาสแลนคลุมรอบบ่อเขา พอลมไม่ปะทะเขาก็จะกินอาหารปกติ

แต่สิ่งที่กะหนดไม่เท่ากัน เลือกเวลาให้อาหารที่ถูกต้อง เช่น เลือกให้เวลาที่แดดออก เช้า 7-8 โมงยังเย็นอยู่ เขาก็ยังไม่ต้องให้อาหารเขา เขาก็มาให้อาหารช่วง 9-10 โมง ช่วงที่อุณหภูมิค่อนข้างสูง เขาก็จะกลับมากินปกติ ฤดูของเขาคือฝนกับร้อน ที่เขาจะเจริญเติบโตและเพาะพันธุ์ได้ดี

ถ้าถามประเทศที่เหมาะสมกับการเลี้ยงกบที่สุกก็น่าจะเป็นประเทศไทยแหละครับ ที่สี่ทั้งร้อนและฝน ต่างประเทศอากาศค่อนข้างจะหนาวกันอยู่แล้ว น่าจะทำได้ไม่ดี ถ้าทำได้อาจอยู่ในโรงเรือนที่เก็บอุณหภูมิในการเลี้ยง

กบนอกฤดูก็จะมีปัญหาอีกเรื่องหนึ่ง คือเรื่องแผลตามตัว เรื่องโรคต่างๆ เพราะว่าเชื้อโรคจะเติบโตได้ดีในอุณหภูมิที่เย็น เขาก็ต้อง protect เรื่องโรค ถ้าเรารู้ว่ามีเชื้อโรคก็ต้องฆ่าเชื้อโรค เขาก็ต้องให้กินยาควบคู่กันไปบ้าง ถ้าเราเข้าใจก็สามารถเลี้ยงนอกฤดูได้"

เมื่อถามว่า ในปัจจุบันเริ่มมีคนสนใจเข้ามาสู่วงการการ

เลี้ยงกบมากขึ้น กลัวไหมว่าจะมีคนแย่งอาชีพ เจ้าของฟาร์มกบ ยานพระประแดงก็ให้คำตอบว่า ไม่กลัว เพราะตลาดทั้งในไทย และต่างประเทศ ยังมีความต้องการกบมากกว่าที่เกษตรกรผลิต ได้ด้วยซ้ำ

“(กลัวคนแย่งอาชีพไหม) ไม่ได้กลัวนะครับ ผมมองว่า ตลาดต้องการเยอะกว่าที่เราทำได้ ผลิตได้ แล้วก็อยากจะแนะนำ ให้ทุกคนหันมาเลี้ยงกันบ้าง เพราะว่าต่างประเทศยังต้องมาซื้อ กบจากไทย เพื่อนบ้านก็ต้องมาซื้อจากไทย ตลาดที่เขาริโภค กบจริง ก็ค่อนข้างจะเยอะ

ผมมองว่ายังมีตลาดรองรับอีกเยอะมาก และยิ่งถ้าหมด โควิด ต่างประเทศเปิดได้ จำนวนในการใช้กบจะเยอะมากกว่านี้ ยิ่งขาดตลาดมากกว่านี้ครับ มันยังมีความต้องการสูง คนบริโภคนกันทุกวัน ตลาดต้องการใช้ทุกวันอยู่แล้ว แค่เพียงว่าเกษตรกร อาจจะยังไม่ถึงพอดั้

เพราะฉะนั้นผมจึงสร้างกลุ่มขึ้นมาเกี่ยวกับกลุ่มกบทั้งหมด ลองเข้าไปติดตามชมในกลุ่ม “ชมขุนคนเลี้ยงกบ” มีสมาชิกอยู่ที่ประมาณ 80,000 กว่าคน พอดั้ แม่ค้า เกษตรกรผู้เลี้ยงกบ และผู้ที่สนใจกำลังจะเลี้ยงกบมารวมกัน เข้าไปศึกษาต่างๆ เกี่ยวกับเรื่องกบกลายเป็นว่าในกลุ่มนี้ก็สามารถมาแลกเปลี่ยน ชื่อ-ขาย ลินค้าเกี่ยวกับกบทั้งหมด”

“กบไทย” เนื้อแน่น-สารอาหารเพียบ

ปัจจุบัน นอกจากการทำฟาร์มกบแล้ว เขายังเปิดให้ความรู้แก่ผู้ที่สนใจ รวมถึงการทำพื้นที่เลี้ยงกบเพิ่มแถบภาคตะวันออก เฉียงเหนือ เพื่อความสะดวกต่อการส่งออกอีกด้วย

“มีดีออกเตอร์ที่จุฬาฯ เข้ามาเก็บความรู้บ้าง แล้วก็พานักศึกษาที่จะจบมาศึกษา แล้วก็ก็มีช่องชาอื่นมาเพื่อที่จะขอความรู้ในการเลี้ยงกบ และสอบถามถึงแนวทางการทำธุรกิจกบ ตอนนั้นผมกำลังไปขายตลาดที่ไชนีสถาน นครพนม กำลังรวมกลุ่มชาวบ้านที่สนใจ ตั้งกลุ่มเพื่อสอนตามพื้นที่ต่างๆ ที่อยู่ใกล้ละแวกฟาร์มของเรา ที่นครพนมตอนนี้คือกำลังเกลี้ยที่ ขุดบ่อไว้เรียบร้อย ติดกับชายแดน ตั้งใจว่าจะส่งออกอยู่แล้วด้วย รอคอยแรงงานให้เสร็จก็จะขึ้นไปทำที่นครพนมต่อครับ

ชาวบ้านส่วนมากทำเป็นอาชีพเสริมครับ ส่วนมากจะมีอาชีพอยู่แล้ว เพราะกบอย่างที่ผมบอก เราใช้เวลากับมันไม่มาก ใช้เวลาแค่ตอนให้อาหารกับถ่ายน้ำ 3-4 วันถ่ายที่ก็ได้ถ้าเป็นบ่อใหญ่ครับ

เราต้องการมีปริมาณ supply ให้มากขึ้น เพื่อไปต่อรองกับตลาด ว่าเราสามารถมีกบบ้อนเขาตลอด เลยกะว่าจะไปสร้างฐานในการเลี้ยงมากขึ้น อย่างน้อยเราก้ยังสามารถควบคุมราคากบด้วยตัวเราเองในพื้นที่ของเราได้”

นอกจากการขายกบเป็นแล้ว ทางฟาร์มกบก็ทำยังมีกบแบบชำแหละ ลอกหนังทำความสะอาดและซึลใส่ถุง เป็นกบแพ็กแซ่แข็ง เพื่อส่งออกไปยังต่างประเทศที่นิยมกินเนื้อกบ

“เราขายส่งส่วนใหญ่ ตั้งแต่ลูกอ๊อด ลูกกบ รวมถึงกบเนื้อ พอดั้พันธุ์-แม่พันธุ์ ขายครบวงจรชีวิตของเขาเลย ยังเป็นตัวๆ นอกจากว่าจะมีมอเตอร์ของทางภตตาคารหรือว่าส่งออก ก็จะทำเป็นกบแพ็กแซ่แข็งครับ

ส่วนมากเมนูที่ต่างประเทศเขาทานกัน ก็จะเป็นทอดกระเทียม กบนำแดง ที่เห็นบ่อยๆ ก็จะใช้กบตัวใหญ่กัน ทางฮ่องกงนิยมทานกบเป็นยากันเลย อย่างเพื่อนบ้านเรา เขมร พม่า



บริโภคนเหมือนบ้าน เขาก็ยังเข้ามาสั่งกบจากในไทยเรา อย่างยุโรปก็มีใช้ค่อนข้างจะเยอะนะครับ ส่วนมากจะใช้เป็นกบตัวใหญ่ๆ แล้วก็ให้ลอกหนังไป เห็นมีนายหน้าติดต่อเข้ามาเพื่อที่จะแปรรูปให้ แต่เรายังเจาะตลาดไม่ถึงตรงนั้น ก็มีคนที่ติดต่อเสนอค่อนข้างเยอะพอสมควร

ส่วนในไทยเราก้หลากหลายเมนูเลย อย่างกบย่าง ก็ต้องใช้กบตัวเล็ก เพื่อที่จะย่างออกมาแล้วสามารถกินได้ทั้งกระดูก อยู่ที่ความเหมาะสมของเมนู ผัดเผ็ดบ้าง กะเพราบ้าง ทอดกระเทียม ปนกบ นำพริกกบ ยำกบ ต้มยำกบ อ่อมกบ ทำได้แทบทุกเมนูเลย ซึ่งจริงๆ แล้วทางอีสานแทบจะกินกบแทบเนื้อสัตว์ อย่างอื่นเลยด้วยซ้ำครับ”

เบงค็กล่าวเสริมว่าความนิยมของกบแต่ละพื้นที่จะแตกต่างกัน ไม่ใช่เพียงแคขภาคเท่านั้น แต่ยังรวมไปถึงรูปร่างลักษณะภายนอกอีกด้วย

“กบเราจะเลือกตามไซส์ของมันอยู่แล้ว กบนี้เนื้อค่อนข้างจะแน่นกว่าเนื้อไก่ครับ แล้วก็โปรตีนสูงกว่าไก่หลายเท่าเลย (รสชาติ) ผมมองว่าเหมือนกันนะ แต่ว่ารูปลักษณ์ของเขาต่างกัน เรื่องนี้ลัษกบดำก็จะดูว่า ค่อนข้างจะตัวเล็ก แต่กินต่อภูมีอากาศด้วย อยู่ที่แต่ละสายพันธุ์ว่ามีข้อดี-ข้อเสียยังไง

แต่มีอีกอย่างหนึ่งคือสีของมัน ทางอีสานนิยมกินกบที่เป็นสีดำหรือสีเข้ม เพราะเขามองว่ามันเป็นกบธรรมชาติ กบนา เขาคิดว่าเนื้อแน่นกว่า อร่อยกว่า การที่จะซื้อหน้าแผง เขาจะอยากเลือกตัวที่มีน้ดำๆ อย่างคนภาคกลางก็จะชอบกบขาว กบเหลือง เพราะมองว่ากบดูสะอาด มีผลก็แค่ภูมิภคที่เขานิยมกินกัน

แต่จริงๆ แล้วสิ่งของก็คือสายพันธุ์ของมัน สายพันธุ์กบ
นั้นก็ดีดิดีดำค่อนข้างเยอะ อยู่ที่ว่าฟาร์มไหนเก็บสายพันธุ์ไหน
มาผสมรวมกันแบบไหนมากกว่า"

แม้ตอนนี้จะมีช่องทางในการตีตลาดต่างประเทศมาก
ขึ้น แต่ฟาร์มกบแห่งนี้ขอเน้นป้อนผลผลิตให้ตลาดในประเทศ
ก่อน เพราะยังมีความต้องการอย่างต่อเนื่อง

"ด้วยความที่ประเทศปิด เราก็เลยไปกักขชายในประเทศ
ต้นทุนในการเดินทางเราจะได้ต่ำลง ไม่ว่าจะเป็นพวก logistic

ผมอยู่พระประแดง ก็ขายอยู่ในตลาดที่เราอยู่ใกล้ ตลาด
ค้าส่งกบต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นกลุ่มลูกค้าที่เป็นอาหารปามาซื้อที่ตลาด
อยู่แล้ว กลุ่มลูกค้าร้านอาหารที่มาซื้อที่ตลาด เราก็ไปขายส่งที่
ตลาดอีกที่

เราก็เลยเน้นไปกักส่งในแถวบ้านก่อน อย่างที่ผมบอก
ว่าการเลี้ยงให้ศึกษาตลาดแถวบ้านก่อน ว่าเราจะไปขายที่ไหน มี
พ่อค้ามารับมั้ย รับในจำนวนเยอะแค่ไหน เราถึงจะเลี้ยงเพื่อที่จะ
ตอบโหลยกับสิ่งที่เรากำลังจะไปขาย

ทุกวันนี้พ่อค้ากบก็เยอะขึ้น ร้านค้าที่ขายกบก็จำนวนมาก
ขึ้น แล้วตอนนี้กบก็ขึ้นห้างแล้ว มีทั้งใน บิ๊กซี, โลตัส, แม็คโคร
กลายเป็นสัตว์ที่บริโภคเป็นปกติแล้วครับ

ผมมองว่ายังไม่ได้อีกไกลนะครับ เพราะว่าหลักๆ แล้ว
ต่างประเทศก็ยังซื้อกับเราอยู่ แม้กระทั่งบริโภคในไทยตอนนี้ก็
หากินยากแล้ว ผมมองว่าก็ยังมีความเติบโตได้อีกเยอะเลย"

เกือบวิกฤต! โควิดทำกบล้นตลาด

"อาชีพหลักของผมคือเปิดบริษัทอยู่ รับสร้างเครื่องจักร
ติดตั้งเครื่องจักร รับเหมา ตอนนั้นก็รับรายได้เสริม ก็ทำเลี้ยงคน
ได้ พอดีผมมีลูกน้องที่ทำงานเกี่ยวกับกบประมาณ 5 คน ก็สามารถ
ดูแลลูกน้องได้ สามารถบริหารจัดการตัวมันเองได้ ขนาดมองว่า
เป็นรายได้เสริมนะ ก็ยังสามารถทำเงินให้กับเราได้

ถามว่ากังวลมั้ย ณ ตอนนั้นด้วยความที่เราขายส่งแล้ว ก็
ไม่มีความกังวลอะไรแล้ว เรามีตลาดในมือค่อนข้างจะเยอะ แล้ว
ก็มีลูกค้าในมือมาก เพราะฉะนั้นตอนนั้นสิ่งที่กังวลกลายเป็นเรื่อง
เราไม่มีของป้อนตลาดมากกว่า"

แม้ปัจจุบัน การค้ากบจะขายดีจนขาดตลาด แต่ก็ยังมีช่วง
ที่ต้องกุมขมับ เนื่องจากเขาเบนเข็มมาทำฟาร์มกบเป็นอาชีพเสริม
ในช่วงการระบาดของโควิด-19 พอดี

ผู้ค้ากบทุกรายประสบปัญหาเดียวกันหมด นั่นคือ "ภาวะ
กบล้นตลาด" ทำให้เจ้าของฟาร์มแต่ละรายต้องยอมขายกบใน
ราคาต่ำกว่าช่วงปกติเพื่อสู้ทุนคืน

"น่าจะมาพร้อมโควิดเลย จะมีอยู่ช่วงหนึ่งเป็นช่วงที่โควิด
เข้ามาระบาดใหม่ๆ ตลาดก็ปิด การบริโภคก็น้อยลง ตอนนั้นเรียก
ว่า "ภาวะกบล้นตลาด" ด้วยความที่มันเป็นในฤดูด้วย ใครก็มี
ใครก็เพาะได้ ใครก็เลี้ยงโต ก็กลายเป็นว่าเป็นอำนาจของพ่อค้า
แล้วที่สามารถซื้อขี้อปในราคาถูก อยู่ที่เราว่าเราจะขายราคานั้น
มั้ย หรือเราจะเลี้ยงต่อไปเพื่อที่จะขายในราคามากขึ้น

ผมเห็นที่ผ่านมามาสุดประมาณ 3 เดือนได้ ใน 3 เดือนนี้
เป็นราคากบที่แย่มาก ขายเพื่อเอาทุนขึ้นก่อน หรือยอมขาดทุน
เพื่อที่จะลงลือตใหม่ขายในราคาที่ดีขึ้น เอากำไรในรอบต่อไป ก็
เป็นเทคนิคของแต่ละบ่อครับ

ถ้าเรารู้แล้วว่าเดือนนี้เรายังขายไม่ได้ กบยังราคาถูก จาก



แปรรูปเป็นกบแพ็กแช่แข็ง

ที่เราให้อาหาร 2 มื้อ เราก็ให้แค่วันละมือหรือ 2 วันมือพอ เพื่อ
ที่ประคองให้เขามีอาหารกินแต่ไม่ทำน้ำหนัก เขาจะผอมก็ไม่เป็นไร
เพราะอายุเขาได้แล้ว เขาแก่เดือนแล้ว พอถึงเวลาที่เราขาย เรา
ก็ยอมฆ่าตัดอาหารเขาใหม่ ประมาณ 10-15 วันน้ำหนักเขาก็จะ
กลับมาเหมือนเดิม

มันเป็นเทคนิค เราต้องรู้ก่อนว่าเลี้ยงยังไงให้เขาอยู่ได้โดย
ไม่กินอาหาร เพราะจริงๆ แล้ว ต่อให้เขาไม่กินอาหารเป็นเดือน
เขาก็อยู่ได้ แต่มันก็จะมึนปัญหาเรื่องความเครียด กบกัดกัน กบ
ผอมเกินไป กบเครียดเราก็พยายามโรยเกลือเพื่อที่จะปรับอุณหภูมิ
น้ำแก้ความเครียดของกบ เราแก้ปัญหาอย่างไร ถ้าเราเข้าใจเราก็
สามารถเลี้ยงเขาได้แทบจะทุกฤดูเลย"

เขายังมีคำแนะนำไปถึงที่สนใจอยากเลี้ยงกบว่า อีกสิ่ง
สำคัญที่ต้องสังเกตให้ดี นั่นคือพฤติกรรมของกบ ที่จะบ่งบอกถึง
อาการของโรคได้

"มาพูดถึงวิธีการสังเกตกบป่วยนะครับ โรคกบที่เป็นส่วน
ใหญ่จากแบคทีเรียในน้ำหมดเลย

1. โรคตาขาว จะมีอาการท้องอืด บวมหน้า ปกติกบท้อง
เท่านี้ ตัวเท่านี้ ก็จะกลายเป็นท้องบวมเป่ง มีแต่หน้าในท้อง อาการ
โรคทางกระเพาะอาหาร จะหมุ่นควงส่วน อยู่ในน้ำแต่คอเอียง แล้ว
ก็ตาโปนขาวเป็นหนอง เราก็ต้องแยกรักษาเพราะเป็นโรคติดต่อ
ถ้าเราเห็นตัวไหนมีอาการ เราต้องแยกออกมาเพื่อที่จะให้ยา
ปฏิชีวนะหรือฆ่าเชื้อ แล้วตัวที่อยู่ในบ่อก็เอายาฆ่าเชื้อป้องกันไว้
ก่อนเลย

2. โรคขาแดง จะเห็นได้ง่าย กบค่อนข้างจะขี้ม ไม่กิน
อาหาร เราก็จับกบดูใต้ท้องเลย ถ้ามีอาการขาบวมแดงก็ต้องไป
หายาให้กิน เพราะโรคนี้ค่อนข้างจะติดต่อยุ่เร็วมาก เวลาเราเลี้ยง
เราเห็นความผิดปกติของกบตรงไหน ไปกองกันมึน ถ้าไปกองกัน
เราต้องรู้แล้วเรามีสัตว์อื่นมารบกวนนะ เขากลับแล้วก็จะไม่กิน
อาหาร

เพราะฉะนั้นสังเกตง่ายมาก สังเกตจากพฤติกรรมของเขา
เขามีพฤติกรรมที่เปลี่ยนไปมึน แปลกไปมึน มีอาการขี้มมึน ถ้า
มีเราก็ดูวินิจฉัยโรคตามที่ผมแจ้งได้เลยว่า อาการเขาเป็นแบบไหน
บ้าง ถ้าเป็นแบบนี้ก็หาหาแบบนี้ให้เขากิน"

นอกจากนี้เขายังกล่าวต่อว่า ด้วยงานที่ทำคือการค้าชีวิต
จึงมีการทำบุญอุทิศส่วนกุศลให้กับแต่ละชีวิตที่จำหน่ายไปตาม
แต่ละโอกาส



"อาชีพของผมคือพ่อค้าค้าส่งกบ เราเอาชีวิตเขาไปเพื่อที่จะไปมาเป็นอาหาร ก็มีบ้างบงช่วงได้กบมากก็ปล่อยเขาไป แม้กระทั่งพ่อพันธุ์แม่พันธุ์ที่เราใช้จนถึงอายุนานแล้วเราก็ปล่อยคืนสู่ธรรมชาติ ก็จะมีปล่อยกบบ้าง แล้วก็ทำบุญ เอาเงินที่ได้จากกำไรของเขาไปทำบุญอุทิศส่วนกุศลให้กับกบที่มีที่เราค้าชีวิตไป อันนี้ตามหลักศาสนาพุทธเราเนอะ

เราทำเพื่อความสบายใจ บาบบุญคุณโทษมันทดแทนกันไม่ได้อยู่แล้ว แต่ว่าอย่าไปมองว่ามันเป็นบาปเลยถ้าเราทำเป็นอาชีพ เราไม่ได้ทำเพื่อความสนุก เราทำเพื่อปากท้องเราเหมือนกัน

ผมมองว่าไม่บาปหรอกครับ ถ้าจะบาปกินอย่างอื่นก็บาปเหมือนกันหมด ต่อให้กินกุ้งฝอยก็บาป เพราะเขาเป็นสิ่งมีชีวิต

เหมือนกัน เรากินเพื่อที่จะดำรงชีวิตอยู่ กินเพื่อที่จะเสริมความแข็งแรงของร่างกายเรา เขาประกอบเป็นอาหารไม่ได้มาเล่นเพื่อความสนุกสนาน ผมมองว่าเราก็ต้องกินเขา เขามีชีวิตอยู่เพื่อโตมาเป็นอาหารอยู่แล้ว เราตัดเรื่องนี้ไป เปลี่ยนมุมมองความคิดว่าเป็นวงจรชีวิต เป็นห่วงโซ่อาหารดีกว่าครับ"

สุดท้ายนี้ แบนด์ดีในฐานะเจ้าของฟาร์มกบแก้หัพ ได้ใช้โอกาสนี้แนะนำ สำหรับคนที่มีความสนใจอยากลองเลี้ยงสัตว์เศรษฐกิจชนิดนี้ดู 'อย่าเพิ่งไปตัดสินใจง่ายหรือง่าย ถ้าทราบได้ที่เราจะไม่ลงมือทำ'

"ตัวของวงจรชีวิตของเขา ใช้ชีวิตง่ายมาก เขาเป็นสัตว์ที่ใช้พื้นที่น้อย หน้าตาเขาก็น่ารักนะ ยืมให้เราดูตลอดเวลาเลย ผมมองว่า ไม่มีอะไรน่ากลัวสำหรับเขา ลองเลี้ยงและเปิดใจให้กบดู

สำหรับคนที่มองว่าไม่มีพื้นที่ เลี้ยงกบไม่ได้หรือก อยากร
ให้ลองเปลี่ยนความคิดดูว่าผมไม่มีพื้นที่เหมือนกัน ผมยังเลี้ยง
ได้เลย คุณก็ทำได้เหมือนกัน ถ้าเรามีประสบการณ์
เรารู้ว่าเลี้ยงประคองยังไงให้รอดราคา ราคาช่วงไหนดี ช่วง
ไหนขายได้ ช่วงไหนขายไม่ได้ หรืออดอาหารเพื่อรอที่จะขายได้
ราคาดีขึ้น ถ้าเรามีเทคนิคตรงนี้ เราก็สามารถดำรงอาชีพนี้ได้อย่าง
สบาย

จริงๆ แล้วเริ่มศึกษาตามกลุ่มหรือโทร.เข้ามาศึกษากับ
ผมก็ได้ เรายินดีให้คำปรึกษาอยู่แล้ว ตามอินเทอร์เน็ตก็จะมี
บอกวิธีการเลี้ยงต่างๆ เข้าไปศึกษาคร่าวๆ แล้วลองลงมือทำด้วย
ตัวเองดู อย่าเพิ่งไปตัดสินว่ายากหรือง่าย ถ้าทราบได้ที่เรายังไม่
ลองลงมือทำครับ" ■



/LIVEstyle.official



lifestyle.official

สัมภาษณ์ : ทีมข่าว MGR Live

เรื่อง : กิรติ เอี่ยมโสภณ

ภาพ : ธัชกร กิจไชยภณ

ขอบคุณภาพเพิ่มเติม : เฟซบุ๊ก "ฟาร์มกบแก้วกัพ"

และ "Chanon Bank"



ฉบับที่ 1,841 วันที่ 1-14 มกราคม 2565

ชาวนาไทยจะอยู่อย่างไร เมื่อข้าวไทยไม่มีที่ยืนในตลาดโลก

เมื่อ 17 ธันวาคม มูลนิธิข้าวไทย ในพระบรมราชูปถัมภ์ ได้จัดให้มีการประชุมเรื่อง “ข้าวไทยหลังโควิด-19” ขึ้นที่ห้องประชุมสุธรรม อารีกุล อาคารสารนิเทศ 50 ปี มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ บางเขน โดยกำหนดการอภิปรายเสวนาเอาไว้ 4 เรื่อง

เรื่องแรกคือ 1.ผลกระทบต่อการส่งออกข้าวไทย ผู้ร่วมอภิปรายประกอบด้วย รศ.สมพร อิศวิลานนท์, นายสุเมธ เหล่าโมราพร และ ดร.ชัยชาญ เจริญสุข มี ดร.วัลลภ มานะธัญญา เป็นผู้ดำเนินการอภิปราย

เรื่องที่สอง “ชาวนาปรับตัวสู่การเป็นชาวนามีอาชีพอย่างไร” มี ดร.นิพนธ์ พัวพงศกร เป็นผู้ดำเนินรายการ นายสุภรณ์ ลังขั้ววรรณ และ นางวิจิตตา เพชรมะลิ เป็นผู้อภิปราย

เรื่องที่สาม “นวัตกรรมผลิตภัณฑ์ข้าวจะไปทางใด” ดร.สัตตาวลัย กรรณนุช เป็นผู้ดำเนินการอภิปราย มี นายชาญวิทย์ รัตนวาศรี และ ดร.ภูษิต วงศ์หล่อสายชล เป็นผู้อภิปราย

เรื่องสุดท้ายคือ “ระบบงานวิจัยข้าวไทยเพื่อตอบโจทย์ความต้องการที่แท้จริง” ดร.กัญญณัช ศิริวิญญา ดำเนินรายการ ผู้ร่วมอภิปราย มี รศ.ดร.พงศ์เทพ อัครธนกุล และ รศ.ดร.ศักดิ์รินทร์ ภูมิรัตน

ทุกหัวข้อล้วนเป็นเรื่องเดิมๆ ที่เกี่ยวข้องกับกระบวนการผลิตและค้าข้าวตั้งแต่กลางทุ่งนาของเมืองไทยไปจนถึงเมืองใหญ่เมืองย่อยในต่างแดน ทั้งเมืองที่ร่ำรวยเจริญแล้วและเมืองยากจนด้อยพัฒนา เป็นเรื่องเก่าเล่าใหม่ที่เปลี่ยนแปลงไปก็มีแต่ชื่อเรื่อง

การประชุมของมูลนิธิข้าวไทยนั้น จัดขึ้นเพื่อ

รวบรวมหลากหลายปัญหาและแนวทางการจะพัฒนากระบวนการผลิตและการตลาดของข้าวไทย โดยเฉพาะการส่งออกที่ไทยต้องเสียตำแหน่งหมายเลข 1 ของโลกไปให้เวียดนามด้วยกลไกด้านราคา โดยสรุปผลแล้วส่งต่อให้กับผู้ที่มีบทบาทในระดับกำหนดนโยบายการบริหารประเทศ

ทำกันมาแบบนี้มาตลอด ผลที่ได้ก็ไม่ต่างกัน เป็นเหมือนคลื่นซัดชายหาดอย่างต่อเนื่อง ราคาข้าวตลาดโลกค้าครองราคาข้าวเปลือกไม่เคยช่วยปลดหนี้ให้ชาวนาได้

ในการอภิปรายหัวข้อ “ผลกระทบต่อการส่งออกข้าวไทย” นายสุเมธ เหล่าโมราพร ประธานคณะผู้บริหาร บริษัท ซี.ที.อินเตอร์เทรด จำกัด พ่อค้าข้าวรายใหญ่ของประเทศ ยืนยันว่า อุปสรรคที่ทำให้เราต้องเสียตลาดข้าวให้กับเวียดนามอยู่ที่ราคาที่แตกต่างกันราวร้อยละ 30 โดยข้าวไทยส่งออกในราคาตันละ 700 กว่าเหรียญสหรัฐ ในขณะที่ข้าวเวียดนามขายตันละ 500 กว่าเหรียญสหรัฐ

นายสุเมธ ได้เสนอทางออกที่จะต้องทำก็คือ การเพิ่มผลผลิตต่อไร่ของข้าวไทยให้สูงขึ้นเพื่อลดต้นทุนต่อหน่วยของข้าวไทยลงมา ซึ่งการเสนอแบบนี้ นายสุเมธ ได้เคยเสนอผ่านสื่อมวลชนมาแล้วหลายครั้ง และกลุ่มข้าว ซีทีเองก็ได้ทำต้นแบบด้วยนาแปลงใหญ่ให้ดูมานานหลายปีแล้ว

แต่ปัญหาาราคาข้าวของไทยก็ยังคงที่ ราคาตกต่ำระดับที่เกษตรกรชาวนาบอกว่า ขาดทุนกันทุกปี แต่ก็ยังทำนากับแบบเดิมๆ อยู่ทุกปี หน่วยงานภาครัฐที่รู้เรื่องดีก็ไม่สามารกแก้ไขได้ซักที ปัญหาาราคาข้าวไม่โดนใจชาวนากลายเป็นปัญหาประจำฤดูกาล พ่อข้าวจะออกตลาด ราคาข้าวเปลือกก็จะตกมาดักหน้า แต่พ่อข้าวพ้นจากมือชาวนาราคาก็จะสูงขึ้น ซึ่งปัญหาาราคาข้าวเปลือกตกต่ำนี้เป็นปัญหาที่เกิดจากกลไกตลาดโลก

ข้าวเปลือก 1 ตันเมื่อสีเป็นข้าวสารจะได้สูงสุดราว 660 กิโลกรัม ต้นทุนราคาข้าวเปลือกหอมมะลิเมื่อ 24 ธันวาคม ตกตันละ 10,500-10,800 บาท ทำให้ต้นทุนข้าวสารตกกิโลกรัมละประมาณ 16.36 บาทหรือตันละ 16,360 บาท หรือประมาณ 481.18 เหรียญสหรัฐ

ซึ่งถ้าหากต้นทุนข้าวหอมมะลิของไทยยืนในระดับนี้ ราคาส่งออกข้าวของไทยก็ไม่น่าจะแตกต่างไปจากของเวียดนามซักเท่าไร

สิ่งที่ต้องทำคือ จะทำให้ชาวนาไทยอยู่ได้อย่างไรในระดับราคาข้าวเปลือกหอมมะลิตันละ 11,000-12,000 บาท เพื่อรักษาที่ยืนในตลาดส่งออกของไทยให้อยู่รอด

สยามธุรกิจ

Siam Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,160

Section: First Section/-

วันที่: เสาร์ 1 - ศุกร์ 14 มกราคม 2565

ปีที่: 28

ฉบับที่: 1841

Col.Inch: 15.78

Ad Value: 18,304.80

ภาพขาว: เยี่ยมชม

หน้า: 5(ล่าง)

PRValue (x3): 54,914.40

คลิป: สีสี่



เยี่ยมชม : สมศักดิ์ กริธารธ ผู้ตรวจราชการกรมส่งเสริมสหกรณ์ เขตตรวจราชการที่ 2,3,4 และเจ้าหน้าที่จากสำนักงานสหกรณ์จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ลงพื้นที่ตรวจเยี่ยมการดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรโรงสีข้าวพระราชทาน อ่าวน้อย จำกัด เพื่อเป็นการสานต่อแนวพระราชดำริ ณ โรงสีข้าวพระราชทาน อ่าวน้อย จำกัด อ.เมืองประจวบคีรีขันธ์ จ.ประจวบคีรีขันธ์

ผู้เลี้ยงแะรัฐบาลแก้ปัญหาหมู'

เมื่อวันที่ 31 ธ.ค. นายสุนทรภรณ์ สิงห์วังค์ นายกสมาคมผู้เลี้ยงสุกรภาคเหนือ กล่าวว่า ปัจจุบันสถานการณ์ของการเลี้ยงสุกรทยอยทรุดตกที่นึ่งลำบาก ต้องประสบกับปัญหาต้นทุนการผลิตที่สูงอย่างต่อเนื่อง และเมื่อต้นปี 2564 ผู้เลี้ยงสุกรต้องประสบกับภาวะขาดทุนอย่างหนักจากการขายหมูต่ำกว่าต้นทุนเพื่อลดความเสี่ยงของโรค จนขณะนี้ผู้เลี้ยงสุกรภาคเหนือหายไปจากระบบแล้วกว่า 50 เปอร์เซ็นต์ ในฐานะเกษตรกรจึงขอความเห็นใจในปัญหาที่ต้องเผชิญกับภาวะราคาหมูตกต่ำมากกว่า 3 ปี ขอให้กลไกตลาดได้ทำงานเสรี เพื่อให้พวกเราเกษตรกรผู้เลี้ยงหมูสามารถไปค่อโนอาชีพนีได้ ขณะที่ประชาชนยังมีทางเลือกบริโภคเนื้อสัตว์อื่นทดแทนได้ทั้งปลา ไก่ ไข่ ฯลฯ จะได้ถือเป็นการช่วยเกษตรกรอย่างแท้จริง

เกษตรกรในวงการผู้เลี้ยงหมู กล่าวเสริมต่อไปว่าการตรึงราคาหมูไม่ให้สูง ฟังดูดี และทำให้ภาครัฐดูเหมือนว่าได้แก้ปัญหาแล้ว แต่แท้ที่จริงเป็นการยกภาระทั้งหมด ไปให้กับผู้เลี้ยงหมู แบบว่าทนได้ก็ทน ทนไม่ได้ก็เลิกเลี้ยงหมูไป ขามขาดทุน ไม่มีคนช่วยเหลือ หากจะสู้ก็ต้องยกระดับฟาร์มจากความเสี่ยงโรคระบาด ต้นทุนสูงขึ้น ก็ยากที่จะรายได้มาชดเชยต้นทุนที่สูงขึ้นจากความเลี้ยงรอบตัว จึงขอให้อธิบดีกรมการค้าภายใน ไปศึกษาประเทศผู้นำในการเลี้ยงหมูในภูมิภาคเพื่อเป็นต้นแบบในการแก้ปัญหาหมู เช่น จีน เวียดนาม เป็นต้น ที่ปล่อยให้ราคาหมูเป็นไปตามกลไกตลาด เมื่อหมูผลิตได้น้อย ราคาจะสูงขึ้นตามช่วงเวลา เมื่อหมูผลิตได้มาก ราคาจะลดลง ดังนั้นเกษตรกรผู้เลี้ยงหมูมีอาชีพเดียว ต่างจากผู้บริโภคที่เลือกรับประทานได้

ดังนั้น สิ่งที่สำคัญคือหากอธิบดีกรมการค้าภายในเลือกแนวทางในการตรึงราคา ลงต้องมีกระบวนการเชี่ยวชาญเกษตรกร เพราะหากตรึงราคาอย่างเดียว คนที่แบกรับต้นทุน และความเสี่ยงทั้งหมดก็คือเกษตรกรนั่นเอง และในอนาคตแนวโน้มจำนวนเกษตรกรผู้เลี้ยงหมูจะลดลงอย่างมาก และทำให้อุตสาหกรรมในประเทศไม่เพียงพอจนต้องนำเข้า และจะทำให้ราคาหมูยิ่งสูงมากขึ้นไปอีก การปล่อยให้ไปตามกลไกราคาของตลาด และกรมการค้าภายในสนับสนุนผู้บริโภคให้เลือกรับประทานเนื้อไก่ เนื้อปลา ทางเลือกอื่น ในช่วงเวลาที่หมูราคาสูง ก็จะช่วยให้กลไกตลาดทำงานไปโดยธรรมชาติ